

Die kleinen und großen Entscheidung ...

... beeinflussen maßgeblich Ergebnisse von Verhandlungen. Daher haben VerhandlerInnen in diesen Situationen Entscheidungen mit Bedacht und kühlem Kopf zu treffen. Gerade hierbei entsteht jedoch oft eine nachhaltige Engpass-Situation.

Sich als VerhandlerIn mit den emotionalen Einschränkungen und Einflüssen bei Entscheidungen in Verhandlungssituationen bewusst zu beschäftigen, legt für das Verhandlungsergebnis ungeahnte Potenziale frei.

Zielgruppe:

- Abteilungsleiter, Projektleiter
- Vertriebsleiter, Key Account Manager
- Einkaufsleiter

Seminarinhalte

- Strategischen Entscheidungsprozesse und deren Sinnhaftigkeit
- Wie Sie erkennen, woran Verhandlungen scheitern
- Wie Sie die aktuellen Entscheidungsprozesse des Verhandlungspartners durchleuchten
- Wie Sie innere Ruhe und Vertrauen erreichen
- Heraus aus der Angst vor schwierigen Verhandlungssituationen
- Mentale und emotionale Power für Verhandlungen
 - Die vielen Väter der Unsicherheit
 - Welche Emotion für welche Entscheidungssituation
 - Auflösen von emotionalen Einschränkungen (Ängste, Sorgen, Misstrauen, Frust und Ärger)
 - Die Kraft der positiven Stimmung: 4 Schritte, um sich die passenden, guten Gefühle zu organisieren
- Harmonisierung der persönlichen und unternehmerischen Entscheidungsprozesse
- Die Umgang mit Aufschieberitis seitens der Verhandlungspartner
- Entscheidungen kraftvoll umsetzen

Nutzen für die Führungskräfte

- ☑ Sie verlieren die Angst und Unsicherheit vor falschen Entscheidungen.
- ☑ Sie bringen Ihre persönlichen Entscheidungsprozesse in Einklang mit den unternehmerischen Anforderungen
- ☑ Sie treffen Entscheidungen mit gutem Gefühl und leisten einen wesentlichen Beitrag zum erfolgreichen Vertragsabschluss.
- ☑ Sie setzen Entscheidungen kraftvoll um.

Die Themen werden in 1-3 Tagen mit einer praxisorientierten Methodenvielfalt vermittelt.

Ihr Experte



Dieter Vogel

Managementtrainer, Emotional Competence Trainer & Coach, Systemischer Coach und Supervisor, Dipl. HypnoCoach, Mediator, Lektor an der DUK, Vortragender
Seit über 20 Jahre als Trainer und Coach in der Wirtschaft tätig und mit dem Schwerpunkt Emotionale Gestaltungskompetenz im Organisationskontext.

Vor seiner Selbstständigkeit war er 13 Jahre in der Privatwirtschaft in leitender Position tätig.

„Mit mir reden sie nicht nur über Emotionen, sondern gestalten diese!“

www.emotional-mastering.at